

WYDZIAŁ: Informatyki i Zarządzania

**KARTA PRZEDMIOTU****Nazwa w języku polskim: MIĘDZYNARODOWE TRANSAKCJE EKONOMICZNE****Nazwa w języku angielskim: INTERNATIONAL ECONOMIC TRANSACTIONS****Kierunek studiów (jeśli dotyczy): ZARZĄDZANIE****Specjalność (jeśli dotyczy):****Stopień studiów i forma: II stopień, stacjonarne****Rodzaj przedmiotu: wybieralny****Kod przedmiotu: EKZ1140****Grupa kursów: NIE**

	Wykład	Ćwiczenia	Laboratorium	Projekt	Seminarium
Liczba godzin zajęć zorganizowanych w Uczelni (ZZU)	<b>15</b>	<b>15</b>			
Liczba godzin całkowitego nakładu pracy studenta (CNPS)	<b>30</b>	<b>30</b>			
Forma zaliczenia	<b>Zaliczenie na ocenę</b>	<b>Zaliczenie na ocenę</b>			
Dla grupy kursów zaznaczyć kurs końcowy (X)					
Liczba punktów ECTS	<b>1</b>	<b>1</b>			
w tym liczba punktów odpowiadająca zajęciom o charakterze praktycznym (P)		<b>1</b>			
w tym liczba punktów ECTS odpowiadająca zajęciom wymagającym bezpośredniego kontaktu (BK)	<b>0,5</b>	<b>0,5</b>			

\*niepotrzebne skreślić

**WYMAGANIA WSTĘPNE W ZAKRESIE WIEDZY, UMIEJĘTNOŚCI I INNYCH KOMPETENCJI**

1. Wymagania formalne: Student posiada podstawową wiedzę z mikro i makroekonomii
2. Wymagania wstępne: Student posiada podstawową wiedzę na temat funkcjonowania rynku i mechanizmu rynkowego.
3. Student potrafi samodzielnie przygotować się do zajęć.

**CELE PRZEDMIOTU**

Cel 1: Nabycie wiedzy na temat mechanizmów funkcjonowania rynków międzynarodowych, ze szczególnym uwzględnieniem uwarunkowań i zasad polityki celnej,

Cel 2: Nabycie podstawowej wiedzy z zakresu handlu zagranicznego i polityki celnej z uwzględnieniem formuł handlowych (INCOTERMS 2010, RAFTD), procedur celnych.

Cel 3: Nabycie wiedzy w zakresie dokumentów występujących w obrocie z zagranicą (z krajami erga omnes).

Cel 4: Nabywanie i utrwalanie kompetencji społecznych obejmujących inteligencję emocjonalną polegającą na umiejętności współpracy w grupie studenckiej mającej na celu efektywne rozwiązywanie problemów i opracowywanie zadanych zagadnień.

### PRZEDMIOTOWE EFEKTY KSZTAŁCENIA

#### Z zakresu wiedzy:

PEK_W01	Ma wiedzę z zakresu zasad funkcjonowania rynków międzynarodowych, rozumie na czym polega specyfika handlu zagranicznego.
PEK_W02	Zna podstawowe regulacje prawne dotyczące istoty procedur celnych.
PEK_W03	Zna podstawowe procedury związane z zawarciem transakcji ekonomicznej.
PEK_W04	Rozumie na czym polega przygotowanie transakcji handlowej. Umie przygotować projekt kontraktu, zna elementy kontraktu, w tym podstawowe klauzule kontraktowe i formuły handlowe INCOTERMS 2010,
PEK_W05	Posiada podstawową wiedzę z zakresu polityki celnej.

#### Z zakresu umiejętności:

PEK_U01	Umie przygotować się do prowadzenia transakcji handlowej. Potrafi ocenić wymogi prawne i warunki rynkowe oraz wybrać odpowiednią formę handlu do warunków otoczenia prawnego i ekonomicznego.
PEK_U02	Umie posługiwać się terminami handlowymi w kontaktach z partnerami zagranicznymi.

#### Z zakresu kompetencji społecznych:

PEK_K01	Posiada kompetencje społeczne polegające na umiejętności współpracy w grupie studenckiej mającej na celu efektywne rozwiązywanie problemów i opracowywanie zadanych zagadnień.
PEK_K02	Potrafi samodzielnie szukać informacji i je analizować na potrzeby opracowania zadanego zagadnienia lub rozwiązania problemu.

### TREŚCI PROGRAMOWE

Forma zajęć - wykłady		Liczba godzin
Wy1	<b>Wstęp – wprowadzenie do przedmiotu</b>	1
Wy2	<b>Handel zagraniczny i jego rola w gospodarce:</b> <ul style="list-style-type: none"> <li>Istota i teorie handlu zagranicznego</li> <li>Znaczenie handlu zagranicznego dla przedsiębiorstw i konsumentów</li> <li>Dokumenty występujące w obrocie towarowym z zagranicą</li> </ul>	2
Wy3	<b>Polityka celna:</b> <ul style="list-style-type: none"> <li>Istota i znaczenie polityki celnej, system preferencji celnych</li> <li>Źródła prawa celnego (krajowe i unijne)</li> </ul>	2
Wy4	<b>Polityka celna:</b> <ul style="list-style-type: none"> <li>Omówienie podstawowego dokumentu w handlu zagranicznym - JDA SAD na wybranym przykładzie</li> </ul>	2
Wy5, Wy6	<b>Warunki prowadzenia obrotów handlowych w ramach UE oraz z krajami spoza UE:</b> <ul style="list-style-type: none"> <li>Jednolity rynek wewnętrzny UE – przykłady praktyczne</li> <li>INTRASTAT</li> <li>Międzynarodowe transakcje ekonomiczne – przykłady praktyczne</li> <li>Leasing i franchising międzynarodowy</li> </ul>	4

Wy7	<b>Międzynarodowe formuły handlowe:</b> <ul style="list-style-type: none"> <li>Rodzaje i przykłady zwyczajów handlowych</li> <li>Zwyczaj a praktyka kontaktów handlowych</li> <li>Formuły handlowe: INCOTERMS 2010, RAFTD</li> </ul>	2
Wy8	<b>Kolokwium</b>	2
	Suma godzin	<b>15</b>

<b>Forma zajęć - ćwiczenia</b>		<b>Liczba godzin</b>
Ćw1	Ćwiczenia organizacyjne	1
Ćw2	Przygotowanie i realizacja transakcji handlowej	2
Ćw3	Dokumenty celne i handlowe	2
Ćw4	Leasing, franchising, obrót uszlachetniający czynny i bierny, odprawa czasowa	2
Ćw5 i 6	INCOTERMS 2010	4
Ćw7	INTRASTAT - deklaracja	2
Ćw8	Kolokwium	2
	Suma godzin	<b>15</b>

<b>STOSOWANE NARZĘDZIA DYDAKTYCZNE</b>
N1. Wykłady z prezentacjami multimedialnymi N2. Ćwiczenia z wykorzystaniem metod aktywizujących: studia przypadków, przygotowywane w grupach prezentacje, referaty, aktywność w grupach N3. Konsultacje N4. Praca własna – przygotowanie do ćwiczeń N5. Praca własna – samodzielne studia i przygotowanie do egzaminu

### OCENA OSIĄGNIĘCIA PRZEDMIOTOWYCH EFEKTÓW KSZTAŁCENIA

Oceny (F – formująca (w trakcie semestru), P – podsumowująca (na koniec semestru))	Numer efektu kształcenia	Sposób oceny osiągnięcia efektu kształcenia
<b>Wykład:</b>		
F1=P	PEK_W01 ÷ PEK_W05	Kolokwium/ egzamin pisemny na koniec semestru
<b>Ćwiczenia</b>		
F1	PEK_K02, PEK_K03	Wygłoszenie prezentacji + referat
F2	PEK_K01 ÷ PEK_K03 PEK_U01, PEK_U02	Aktywność na zajęciach, praca w grupach
F3	PEK_U01, PEK_U02 PEK_W02, PEK_W04, PEK_W05	Kolokwium
$P = \alpha_1 F1 + \alpha_2 F2 + \alpha_3 F3$ , gdzie $\alpha_1=0,3$ , $\alpha_2=0,2$ , $\alpha_3=0,5$ $\sum \alpha = 1$		

## LITERATURA PODSTAWOWA I UZUPEŁNIAJĄCA

### **LITERATURA PODSTAWOWA:**

- [1] Bernaś B. (red.) Międzynarodowe transakcje ekonomiczne, DIFIN 2002.
- [2] Treder H. (red.), Podstawy handlu zagranicznego, Wyd. Uniwersytetu Gdańskiego, Gdańsk 2005.
- [3] Białecki K., Operacje handlu zagranicznego, PWE, Warszawa 2002.
- [4] Misala J., Międzynarodowa konkurencyjność gospodarki narodowej, PWE, Warszawa 2011.
- [5] Breza M., Międzynarodowe transakcje gospodarcze, wyd. WSCIL 2009.
- [6] Rymarczyk J., Handel zagraniczny- organizacja i technika, PWE, Warszawa 2005.
- [7] Stępień B. (red.), *Handel zagraniczny. Poradnik dla praktyków*, PWE, Warszawa 2007.

### **LITERATURA UZUPEŁNIAJĄCA:**

- [1] Gostomski E., *Handel wiązany w gospodarce światowej*, Wyd. Uniwersytetu Gdańskiego, Gdańsk 2004.
- [2] Baranowska-Prokop E., *Transakcje wiązane w handlu międzynarodowym*, Difin, Warszawa 2003.
- [3] Białecki K. P., Kaczmarek T. T., *Eksportowa działalność małych i średnich przedsiębiorstw. Od przygotowania do realizacji transakcji eksportowej*, Difin, Warszawa 2008.
- [4] Białecki K. P., Januszkiewicz W., Oręziak L., *Leksykon handlu zagranicznego*, PWE, Warszawa 2007.
- [5] Błajer A., *Międzynarodowe reguły handlowe. Zasady i praktyka stosowania. Incoterms 2000*, ODDK, Gdańsk 2000.
- [6] Kaczmarek T. T., *Nietypowe transakcje w praktyce handlu międzynarodowego. Barter, buy-back, offset*, Difin, Warszawa 2006.
- [7] Kaczmarek T. T., Zarzycki M., *Poradnik eksportera. Generalne zasady eksportu, specyficzne regulacje obowiązujące w Unii Europejskiej*, Oficyna Wydawnicza Branta, Bydgoszcz – Warszawa 2005.
- [8] Kaczmarek T. T., *Wzory dokumentów w transakcjach w handlu zagranicznym z komentarzem*, ODDK, Gdańsk 2000.
- [9] Kozioł W. (red.), *Handel zagraniczny. Operacje, rozliczenia, regulacje*, Wydawnictwo Naukowe Wydziału Zarządzania Uniwersytetu Warszawskiego, Warszawa 2004.
- [10] Rynarzewski T., *Strategiczna polityka handlu międzynarodowego*, PWE, Warszawa 2007.
- [11] Stępień B. (red.), *Transakcje handlu zagranicznego*, PWE, Warszawa 2004.
- [12] Jeliński B., *Polityka współpracy gospodarczej z zagranicą*, Wyd. Uniwersytetu Gdańskiego, Gdańsk 2009,
- [13] Bednarczyk T. H., *Instrumenty wspierania eksportu. Kredyty i ubezpieczenia*, Wyd. Naukowe PWN,
- [14] Warszawa 2000,
- [15] Bednarz J., Gostomski E., *Działalność małych i średnich przedsiębiorstw na rynkach zagranicznych*, Wyd. Uniwersytetu Gdańskiego, Gdańsk 2009

### **OPIEKUN PRZEDMIOTU (IMIE, NAZWISKO, ADRES E-MAIL)**

Małgorzata Rutkowska-Podołowska. [malgorzata.rutkowska@pwr.wroc.pl](mailto:malgorzata.rutkowska@pwr.wroc.pl)

**MACIERZ POWIĄZANIA EFEKTÓW KSZTAŁCENIA DLA PRZEDMIOTU  
MIĘDZYNARODOWE TRANSAKCJE EKONOMICZNE  
Z EFEKTAMI KSZTAŁCENIA NA KIERUNKU ZARZĄDZANIE  
I SPECJALNOŚCI**

<b>Przedmiotowy efekt kształcenia</b>	<b>Odniesienie przedmiotowego efektu do efektów kształcenia zdefiniowanych dla kierunku studiów i specjalności IF,PIP</b>	<b>Cele przedmiotu</b>	<b>Treści programowe</b>	<b>Numer narzędzia dydaktycznego</b>
PEK_W01	K2_ZARZ_W01, K2_ZARZ_W02, K2_ZARZ_W03	C1	Wy2	N1
PEK_W02	K2_ZARZ_W01, K2_ZARZ_W02, K2_ZARZ_W03	C1, C2, C3	Wy3, Wy4, Ćw3, Ćw4, Ćw7	N1÷N5
PEK_W03	K2_ZARZ_W01, K2_ZARZ_W02, K2_ZARZ_W03	C2, C3	Wy5, Wy6, Wy7, Ćw2, Ćw5, Ćw6	N1÷N5
PEK_W04	K2_ZARZ_W01, K2_ZARZ_W02, K2_ZARZ_W03	C1, C2, C3	Wy7, Ćw5, Ćw6, Ćw7	N1÷N5
PEK_W05	K2_ZARZ_W01, K2_ZARZ_W02, K2_ZARZ_W03	C1, C2, C3	Wy3, Wy4, Ćw3	N1÷N5
PEK_U01	K2_ZARZ_U01	C1, C2, C3, C4	Ćw2÷Ćw4	N2÷N5
PEK_U02	K2_ZARZ_U02	C2, C3	Ćw5÷Ćw7	N2÷N5
PEK_K01	K2_ZARZ_K05	C1, C2, C3	Ćw2÷Ćw7	N2÷N5
PEK_K02	K2_ZARZ_K06	C4	Ćw2÷Ćw7	N2÷N5