

WYDZIAŁ: Informatyki i Zarządzania

KARTA PRZEDMIOTU**Nazwa w języku polskim: MIĘDZYNARODOWE TRANSAKCJE EKONOMICZNE****Nazwa w języku angielskim: INTERNATIONAL ECONOMIC TRANSACTIONS****Kierunek studiów (jeśli dotyczy): ZARZĄDZANIE****Specjalność (jeśli dotyczy):):** Zarządzanie finansami (ZF),
Przedsiębiorczość, innowacje i projekty (PIP)**Stopień studiów i forma:** II stopień, niestacjonarne**Rodzaj przedmiotu:** wybieralny**Kod przedmiotu** EKZ1178**Grupa kursów** nie

	Wykład	Ćwiczenia	Laboratorium	Projekt	Seminarium
Liczba godzin zajęć zorganizowanych w Uczelni (ZZU)	10	10			
Liczba godzin całkowitego nakładu pracy studenta (CNPS)	30	30			
Forma zaliczenia	Zaliczenie na ocenę	Zaliczenie na ocenę			
Dla grupy kursów zaznaczyć kurs końcowy (X)					
Liczba punktów ECTS	1	1			
w tym liczba punktów odpowiadająca zajęciom o charakterze praktycznym (P)		1			
w tym liczba punktów ECTS odpowiadająca zajęciom wymagającym bezpośredniego kontaktu (BK)	0,33	0,33			

*niepotrzebne skreślić

WYMAGANIA WSTĘPNE W ZAKRESIE WIEDZY, UMIEJĘTNOŚCI I INNYCH KOMPETENCJI

1. Wymagania formalne: Student posiada podstawową wiedzę z mikro i makroekonomii
2. Wymagania wstępne: Student posiada podstawową wiedzę z zakresu funkcjonowania rynku w aspekcie mikro i makroekonomicznym.
3. Student potrafi samodzielnie przygotować się do zajęć.

CELE PRZEDMIOTU

Cel 1: Nabycie wiedzy na temat mechanizmów funkcjonowania rynków międzynarodowych, ze szczególnym uwzględnieniem uwarunkowań i zasad polityki celnej,

Cel 2: Nabycie podstawowej wiedzy z zakresu handlu zagranicznego i polityki celnej z uwzględnieniem formuł handlowych (INCOTERMS 2010, RAFTD), procedur celnych.

Cel 3: Nabycie wiedzy w zakresie dokumentów występujących w obrocie z zagranicą (z krajami erga omnes).

Cel 4: Nabywanie i utrwalanie kompetencji społecznych obejmujących inteligencję emocjonalną polegającą na umiejętności współpracy w grupie studenckiej mającej na celu efektywne rozwiązywanie problemów i opracowywanie zadanych zagadnień.

PRZEDMIOTOWE EFEKTY KSZTAŁCENIA

Z zakresu wiedzy:

PEK_W01	Ma wiedzę z zakresu zasad funkcjonowania rynków międzynarodowych, rozumie na czym polega specyfika handlu zagranicznego.
PEK_W02	Zna podstawowe regulacje prawne dotyczące istoty procedur celnych.
PEK_W03	Zna podstawowe procedury związane z zawarciem transakcji ekonomicznej.
PEK_W04	Rozumie na czym polega przygotowanie transakcji handlowej. Umie przygotować projekt kontraktu, zna elementy kontraktu, w tym podstawowe klauzule kontraktowe i formuły handlowe INCOTERMS 2010,
PEK_W05	Posiada podstawową wiedzę z zakresu polityki celnej.

Z zakresu umiejętności:

PEK_U01	Umie przygotować się do prowadzenia transakcji handlowej. Potrafi ocenić wymogi prawne i warunki rynkowe oraz wybrać odpowiednią formę handlu do warunków otoczenia prawnego i ekonomicznego.
PEK_U02	Umie posługiwać się terminami handlowymi w kontaktach z partnerami zagranicznymi.

Z zakresu kompetencji społecznych:

PEK_K01	Posiada kompetencje społeczne polegające na umiejętności współpracy w grupie studenckiej mającej na celu efektywne rozwiązywanie problemów i opracowywanie zadanych zagadnień.
PEK_K02	Potrafi samodzielnie szukać informacji i je analizować na potrzeby opracowania zadanego zagadnienia lub rozwiązania problemu.

TREŚCI PROGRAMOWE

Forma zajęć - wykłady		Liczba godzin
Wy1	Wstęp – wprowadzenie do przedmiotu Handel zagraniczny i jego rola w gospodarce: <ul style="list-style-type: none"> Istota i teorie handlu zagranicznego Znaczenie handlu zagranicznego dla przedsiębiorstw i konsumentów Dokumenty występujące w obrocie towarowym z zagranicą 	2
Wy2	Polityka celna: <ul style="list-style-type: none"> Istota i znaczenie polityki celnej, system preferencji celnych Źródła prawa celnego (krajowe i unijne) Omówienie podstawowego dokumentu w handlu zagranicznym - JDA SAD na wybranym przykładzie 	2
Wy3	Warunki prowadzenia obrotów handlowych w ramach UE oraz z krajami spoza UE: <ul style="list-style-type: none"> Jednolity rynek wewnętrzny UE – przykłady praktyczne INTRASTAT Międzynarodowe transakcje ekonomiczne – przykłady praktyczne Leasing i franchising międzynarodowy 	2
Wy4	Międzynarodowe formuły handlowe: <ul style="list-style-type: none"> Rodzaje i przykłady zwyczajów handlowych 	2

	<ul style="list-style-type: none"> Zwyczaj a praktyka kontaktów handlowych Formuły handlowe: INCOTERMS 2010, RAFTD 	
Wy5	Kolokwium	2
	Suma godzin	10

Forma zajęć - ćwiczenia		Liczba godzin
Ćw1	Ćwiczenia organizacyjne Przygotowanie i realizacja transakcji handlowej	2
Ćw2	Dokumenty celne i handlowe Leasing, franchising, obrót uszlachetniający czynny i bierny, odprawa czasowa	2
Ćw3	INCOTERMS 2010	2
Ćw4	INTRASTAT - deklaracja	2
Ćw5	Kolokwium	2
	Suma godzin	10

STOSOWANE NARZĘDZIA DYDAKTYCZNE	
N1. Wykłady z prezentacjami multimedialnymi N2. Ćwiczenia z wykorzystaniem metod aktywizujących: studia przypadków, przygotowywane w grupach prezentacje, referaty, aktywność w grupach N3. Konsultacje N4. Praca własna – przygotowanie do ćwiczeń N5. Praca własna – samodzielne studia i przygotowanie do egzaminu	

OCENA OSIĄGNIĘCIA PRZEDMIOTOWYCH EFEKTÓW KSZTAŁCENIA

Oceny (F – formująca (w trakcie semestru), P – podsumowująca (na koniec semestru))	Numer efektu kształcenia	Sposób oceny osiągnięcia efektu kształcenia
Wykład:		
F1=P	PEK_W01 ÷ PEK_W05	Kolokwium/ egzamin pisemny na koniec semestru
Ćwiczenia		
F1	PEK_K01, PEK_K02	Wygłoszenie prezentacji + referat
F2	PEK_K01, PEK_K02 PEK_U01, PEK_U02	Aktywność na zajęciach, praca w grupach
F3	PEK_U01, PEK_U02 PEK_W02, PEK_W04, PEK_W05	Kolokwium
$P = \alpha_1 F1 + \alpha_2 F2 + \alpha_3 F3$, gdzie $\alpha_1=0,3$, $\alpha_2=0,2$, $\alpha_3=0,5$ $\Sigma \alpha = 1$		

LITERATURA PODSTAWOWA I UZUPEŁNIAJĄCA

LITERATURA PODSTAWOWA:

- [1] Bernaś B. (red.) Międzynarodowe transakcje ekonomiczne, DIFIN 2002.
- [2] Treder H. (red.), Podstawy handlu zagranicznego, Wyd. Uniwersytetu Gdańskiego, Gdańsk 2005.
- [3] Białecki K., Operacje handlu zagranicznego, PWE, Warszawa 2002.
- [4] Misła J., Międzynarodowa konkurencyjność gospodarki narodowej, PWE, Warszawa 2011.
- [5] Breza M., Międzynarodowe transakcje gospodarcze, wyd. WSCIL 2009.
- [6] Rymarczyk J., Handel zagraniczny- organizacja i technika, PWE, Warszawa 2005.
- [7] Stępień B. (red.), *Handel zagraniczny. Poradnik dla praktyków*, PWE, Warszawa 2007.

LITERATURA UZUPEŁNIAJĄCA:

- [1] Gostomski E., *Handel wiązany w gospodarce światowej*, Wyd. Uniwersytetu Gdańskiego, Gdańsk 2004.
- [2] Baranowska-Prokop E., *Transakcje wiązane w handlu międzynarodowym*, Difin, Warszawa 2003.
- [3] Białecki K. P., Kaczmarek T. T., *Eksportowa działalność małych i średnich przedsiębiorstw. Od przygotowania do realizacji transakcji eksportowej*, Difin, Warszawa 2008.
- [4] Białecki K. P., Januszkiewicz W., Oręziak L., *Leksykon handlu zagranicznego*, PWE, Warszawa 2007.
- [5] Błajer A., *Międzynarodowe reguły handlowe. Zasady i praktyka stosowania. Incoterms 2000*, ODDK, Gdańsk 2000.
- [6] Kaczmarek T. T., *Nietypowe transakcje w praktyce handlu międzynarodowego. Barter, buy-back, offset*, Difin, Warszawa 2006.
- [7] Kaczmarek T. T., Zarzycki M., *Poradnik eksportera. Generalne zasady eksportu, specyficzne regulacje obowiązujące w Unii Europejskiej*, Oficyna Wydawnicza Branta, Bydgoszcz – Warszawa 2005.
- [8] Kaczmarek T. T., *Wzory dokumentów w transakcjach w handlu zagranicznym z komentarzem*, ODDK, Gdańsk 2000.
- [9] Kozioł W. (red.), *Handel zagraniczny. Operacje, rozliczenia, regulacje*, Wydawnictwo Naukowe Wydziału Zarządzania Uniwersytetu Warszawskiego, Warszawa 2004.
- [10] Rynarzewski T., *Strategiczna polityka handlu międzynarodowego*, PWE, Warszawa 2007.
- [11] Stępień B. (red.), *Transakcje handlu zagranicznego*, PWE, Warszawa 2004.
- [12] Jeliński B., *Polityka współpracy gospodarczej z zagranicą*, Wyd. Uniwersytetu Gdańskiego, Gdańsk 2009,
- [13] Bednarczyk T. H., *Instrumenty wspierania eksportu. Kredyty i ubezpieczenia*, Wyd. Naukowe PWN,
- [14] Warszawa 2000,
- [15] Bednarz J., Gostomski E., *Działalność małych i średnich przedsiębiorstw na rynkach zagranicznych*, Wyd. Uniwersytetu Gdańskiego, Gdańsk 2009

OPIEKUN PRZEDMIOTU (IMIE, NAZWISKO, ADRES E-MAIL)

Małgorzata Rutkowska-Podołowska. malgorzata.rutkowska@pwr.wroc.pl

**MACIERZ POWIĄZANIA EFEKTÓW KSZTAŁCENIA DLA PRZEDMIOTU
MIĘDZYNARODOWE TRANSAKCJE EKONOMICZNE
Z EFEKTAMI KSZTAŁCENIA NA KIERUNKU ZARZĄDZANIE
I SPECJALNOŚCI): Zarządzanie finansami (ZF), Przedsiębiorczość, innowacje i
projekty (PIP)**

Przedmiotowy efekt kształcenia	Odniesienie przedmiotowego efektu do efektów kształcenia zdefiniowanych dla kierunku studiów i specjalności IF, PIP	Cele przedmiotu	Treści programowe	Numer narzędzia dydaktycznego
PEK_W01	K2_ZARZ_W01, K2_ZARZ_W02, K2_ZARZ_W03, S2_IZF_U01	C1	Wy1	N1
PEK_W02	K2_ZARZ_W01, K2_ZARZ_W02, K2_ZARZ_W03, S2_IZF_U01	C1, C2, C3	Wy2, Ćw2, Ćw4	N1÷N5
PEK_W03	K2_ZARZ_W01, K2_ZARZ_W02, K2_ZARZ_W03, S2_IZF_U01	C2, C3	Wy3, Wy4, Ćw1, Ćw3	N1÷N5
PEK_W04	K2_ZARZ_W01, K2_ZARZ_W02, K2_ZARZ_W03, S2_IZF_U01	C1, C2, C3	Wy4, Ćw3, Ćw4	N1÷N5
PEK_W05	K2_ZARZ_W01, K2_ZARZ_W02, K2_ZARZ_W03, S2_IZF_U01	C1, C2, C3	Wy2, Ćw2	N1÷N5
PEK_U01	K2_ZARZ_W01, K2_ZARZ_W02, K2_ZARZ_W03, S2_IZF_U01	C1, C2, C3, C4	Ćw1÷Ćw4	N2÷N5
PEK_U02	K2_ZARZ_W01, K2_ZARZ_W02, K2_ZARZ_W03, S2_IZF_U01	C2, C3	Ćw3, Ćw4	N2÷N5
PEK_K01	K2_ZARZ_W03, S2_IZF_U01	C1, C2, C3	Ćw2÷Ćw4	N2÷N5
PEK_K02	K2_ZARZ_W03, S2_IZF_U01	C4	Ćw2÷Ćw4	N2÷N5